

Требования:

- высшее образование (техническое, экономическое/управленческое, международные отношения и т.п.);
- стаж работы по направлению не менее 3 лет (опыт в продажах дорогостоящего промышленного оборудования будет преимуществом);
- знание английского языка на уровне не хуже Upper-Intermediate (знание других языков будет преимуществом);
- уверенный пользователь ПК под управлением ОС Windows и офисных программ (пакет MS Office или его аналоги, включая MS Visio, MS Project, графические редакторы (Adobe Acrobat, CorelDraw, Photoshop, AutoCad, Solid и др.);
- умение ориентироваться на отечественных и зарубежных рынках ЖАТ.

Необходимые качества:

- умение и желание работать «на результат», инициативность и напористость;
- высокий уровень технической грамотности (знание инженерной терминологии и принципов работы электронного оборудования);
- умение ориентироваться на отечественных и зарубежных рынках ЖАТ;
- способность эффективно и бесконфликтно общаться со специалистами всех уровней и организации, включая Топ-менеджмент компаний.

Обязанности:

- Участие в формировании планов продаж по направлению и их последующее выполнение
- Выполнение маркетинговых исследований
- Подготовка предложений по развитию продуктов компании с целью повышения их конкурентоспособности
- Управление жизненным циклом технико-коммерческих предложений.

Условия работы:

- Соц.пакет — согласно КЗОТ
- Стабильная и конкурентоспособная заработная плата
- Непрерывный процесс обучения и обмен опытом внутри компании
- Система премирования в соответствии достигнутым результатам.
- Регулярную и стабильную выплату заработной платы — 2 раза в месяц.